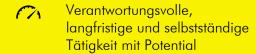
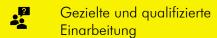


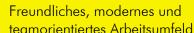
## **Unser Angebot**







16



Geregelte Arbeitszeiten

Attraktive Vergütung

30 Tage Erholungsurlaub

Moderne IT-Landschaft

DU - Kultur

Stetige Weiterentwicklung

Teamevents, jährliche Weihnachtsfeier und Firmenausflug mit Partner:in

Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung

#### WESTO-BAU GmbH & Co. KG

Im Esslinger 3ECK am Neckar Hedelfinger Straße 32 73734 Esslingen

# Vertriebsingenieur (M/W/D)

Als Generalübernehmer im Industrie- & Gewerbebau prägen wir den Großraum Stuttgart. Schlüsselferige Neubauten, Anbauten, Umbauten und Sanierungen sind unsere Kernkompetenz.

#### Dein Aufgabenbereich

- Selbstständige Bearbeitung von Anfragen durch Erarbeitung von marktorientierten wirtschaftlichen Konzepten in Abstimmung mit Architekten
- Eigenständige Erstellung von Angeboten und dazugehörigen transparenten Kalkulationen
- Erstellung von Projektskizzen als Angebots-/ Auftragsgrundlage
- Kundenbesuche mit Präsentation unseres Angebots
- Ausarbeitung von Optimierungspotentialen und Alternativen
- Aufarbeitung, Dokumentation und Übergabe von Projektinformationen und Daten aus dem Angebotsstadium für die weitere Abwicklung im Auftragsfalle
- Erstellung von Terminplanungen
- allgemeine Bürotätigkeiten

#### Dein Profil

- Abgeschlossenes Studium als Bauingenieur, Wirtschaftsingenieur, Architekt oder vergleichbare Ausbildung / Erfahrung z.B. als Bautechniker
- mehrjährige Kalkulationserfahrung im Schlüsselfertigbau
- Vertriebserfahrung möglichst im Industrie-/ Gewerbebau
- Leidenschaft für den Verkauf und die Kundenbetreuung
- verhandlungssicher, teamorientiert, belastbar, kundenorientiert
- baurechtliche / statische / konstruktive Kenntnisse
- sicherer Umgang mit: MS Office, MS Project, ggf. ORCA AVA

### Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf aussagekräftige Bewerbungsunterlagen mit Angabe der Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an:

bewerbung@westo-bau.de

